

ÍNDICE

| | |
|---|-----|
| <i>Prefácio</i> | 11 |
| Primeira parte — A GUERRA ENTRE ADVOGADOS E CLIENTES | |
| 1 — <i>O que nós defrontamos</i> | 21 |
| 2 — <i>Como os advogados se fizeram assim</i> | 31 |
| 3 — <i>O que os advogados não querem que os seus clientes saibam</i> | 38 |
| 4 — <i>Um manual para o cliente</i> | 54 |
| Segunda parte — ADVOGADOS E HOMENS DE NEGÓCIOS: A ALIANÇA INCÓMODA | |
| 5 — <i>Por que razão os advogados põem loucos os homens de negócios</i> .. | 81 |
| 6 — <i>Jogando como uma equipa</i> | 97 |
| 7 — <i>As coisas que bem queria que todos os advogados soubessem</i> | 114 |
| Terceira parte — A TERRÍVEL VERDADE | |
| 8 — <i>Às vezes o sistema não funciona</i> | 137 |
| 9 — <i>Umhas quantas boas razões para não processar</i> | 150 |
| 10 — <i>Ele tem que vir de algum lado</i> | 164 |
| Conclusão — <i>Como pensar como um advogado (sem se detestar na ma- nhã seguinte)</i> | 79 |